



Für den Bereich Market & Product Management suchen wir in Neuwied zum bald möglichen Termin einen

## Market Manager Medical (m/w/d)

Wir bei Lohmann befinden uns auf einer permanenten Reise, um unsere Welt ein Stück smarter zu machen. Mit weltweit rund 1.800 Mitarbeitern an 29 internationalen Standorten entwickeln wir stets neue industrielle High-Tech-Klebelösungen. Zurückblickend auf eine Erfolgsgeschichte von über 170 Jahren, werden wir angetrieben von unserem Gespür für den Markt und unserem Willen, unsere Produkte und Prozesse kontinuierlich weiter zu entwickeln. Wir wollen etwas Neues aufbauen, innovativ sein und in die Zukunft investieren. Verbindet uns dieser Gedanke? Dann bewerben Sie sich bei Lohmann und tragen Sie Ihren eigenen Teil zu unserer Geschichte bei.

### Ihre Aufgaben

- Sie koordinieren im Segment Medical die globalen Aktivitäten des Subsegments Diagnostik
- Sie entwickeln und implementieren geeignete Kunden- und Marktstrategien
- Sie beobachten Markttrends und leiten Marktchancen ab
- Sie entwickeln strategische Geschäftsmodelle und setzen diese im Markt um
- Sie betreuen Produkt- und/oder Technologieentwicklungen und bereiten entsprechende „Make or Buy“ Entscheidungen vor
- Sie sind verantwortlich für erfolgreiche Produktlaunches
- Sie initiieren geeignete Marketing Programme und Produktschulungen sowie notwendige Produkt- und Service-Mix Änderungen
- Sie managen zusammen mit der Salesorganisation das bestehende Geschäft und definieren strategischer Accounts

**Sie haben ihr Subsegment im Blick und sorgen für ein nachhaltiges Wachstum!**



Lohmann GmbH & Co. KG  
Irlicher Straße 55  
56567 Neuwied / Germany  
[www.lohmann-tapes.com](http://www.lohmann-tapes.com)

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder qualifizierte kaufmännische bzw. kaufmännisch-technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung als Market- oder Produktmanager im medizinischen oder diagnostischen Umfeld oder auf einer vergleichbaren Position
- Kenntnisse des Medizinprodukte Marktes und der regulatorischen Anforderungen
- Ausgeprägte Fähigkeit, technisches Fachwissen zu erwerben
- Fundierte Anwenderkenntnisse im Umgang mit CRM und ERP-Systemen
- Regelmäßige Reisebereitschaft für Fachveranstaltungen und Kundenterminen zusammen mit dem Vertrieb
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

**Wir suchen eine Persönlichkeit, die etwas bewegen möchte!**

**Haben Sie beim Lesen gerade immer wieder gelächelt und genickt?**

Dann bewerben Sie sich bitte direkt online über unser Bewerberportal auf

[www.das-verbindet-uns.de](http://www.das-verbindet-uns.de)

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**

