



Für unseren Sales suchen wir zum bald möglichen Termin einen

## Sales Manager/ Business Development Manager Medical DACH (m/w/d)

Wir bei Lohmann befinden uns auf einer permanenten Reise, um unsere Welt ein Stück smarter zu machen. Mit weltweit rund 1.800 Mitarbeitern an 29 internationalen Standorten entwickeln wir stets neue industrielle High-Tech-Klebe-lösungen. Zurückblickend auf eine Erfolgsgeschichte von über 166 Jahren, werden wir angetrieben von unserem Gespür für den Markt und unserem Willen, unsere Produkte und Prozesse kontinuierlich weiterzuentwickeln. Wir wollen etwas Neues aufbauen, innovativ sein und in die Zukunft investieren. Verbindet uns dieser Gedanke? Dann bewerben Sie sich bei Lohmann und tragen Sie Ihren eigenen Teil zu unserer Geschichte bei.

### Ihre Aufgaben

- Sie identifizieren neue Kunden in der DACH Region und betreuen unserer Bestandskunden.
- Sie arbeiten intensiv mit unserem Market Management zusammen mit dem Ziel ein nachhaltiges überproportionales Umsatzwachstum zu generieren.
- Sie identifizieren neuer Geschäftsfelder für selbstklebende und repositionierbare Materialien.
- Sie bauen nachhaltige Beziehungen zu den relevanten Entscheidern auf.
- Das permanente Opportunity-Tracking und die Kundenkontaktdatenpflege im CRM gehören zu ihrer wöchentlichen Routine.
- Sie arbeiten aktiv bei ausgewählten Verbänden und Fachtagungen mit.
- Sie wirken beim Reklamationsmanagement mit.

**Sie haben ihren Markt im Blick und sorgen für ein nachhaltiges Wachstum!**

Lohmann GmbH & Co. KG  
 Irlicher Straße 55  
 56567 Neuwied / Germany  
 www.lohmann-tapes.com

### Ihr Profil

- Begeisterung für neue technische Lösungen gepaart mit dem Gespür für Trends im Marktumfeld.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Medical- Umfeld, idealerweise im Diagnostischen Bereich.
- Abgeschlossene kaufmännische- oder technische Ausbildung bzw. Studium.
- Verständnis für Vertriebsprozesse und nachweisbare Erfolge im Bereich Large-Account Entwicklung.
- Sicheres und überzeugendes Auftreten, ausgewogene Mischung aus konzeptionellen Fähigkeiten und pragmatischer Umsetzungsstärke.
- Verhandlungssicheres Englisch.
- Hohe Reisebereitschaft.

**Wir suchen eine Persönlichkeit, die etwas bewegen möchte!**

### Sind Sie interessiert?

Dann bewerben Sie sich bitte direkt online über unser Bewerberportal auf [www.das-verbindet-uns.de](http://www.das-verbindet-uns.de)

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.**

